

#ENERGIZE  
2030

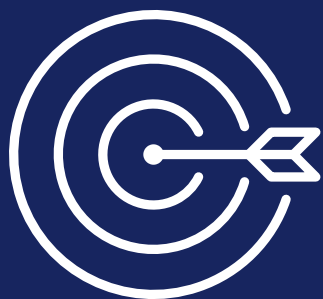
#ENERGIZE2030

is onze strategie om **ENGIE** te  
ontwikkelen tot de **Energie Transitie**  
**Leider** voor België

The ENGIE logo, consisting of the word "ENGIE" in a blue, sans-serif font with a blue arc above it.

#ENERGIZE

2030



**Belangrijkste strategische  
doelstellingen van ENGIE  
Belgium**

**1**

**Ontwikkeling van  
Hernieuwbare  
productie  
versnellen.**

**2**

**Ondersteunen van  
onze klanten in hun  
decarbonisatie  
traject.**

**3**

**Behoud van onze Productie Flexibiliteit en  
de Ontwikkeling van de Flexibiliteit bij onze  
klanten.**



# SMART ENERGY ACADEMY 2024

## ROL VAN DE LEVERANCIER IN EEN CO2 NEUTRALE TOEKOMST?

**Tom van de Walle**

Manager Marketing & Energy Transition  
ENGIE – Supply B2B Belgium

[Tom.vandewalle@engie.com](mailto:Tom.vandewalle@engie.com)



# DE ROL VAN LEVERANCIER IN EEN CO2 NEUTRALE TOEKOMST?



**1**

**Evenwicht**

**2**

**Prijsformules**

**3**

**Flexibiliteit**

**4**

**Hernieuwbare  
Energie**

**5**

**Energie  
Efficientie**

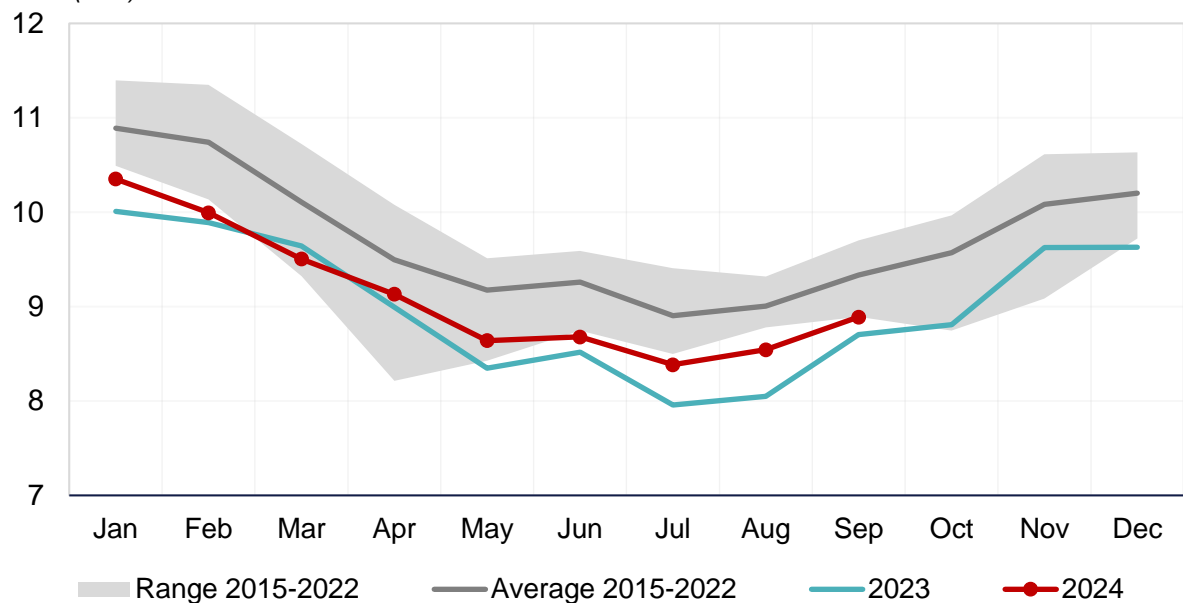
The image shows a series of high-voltage power line towers (pylons) stretching into the distance. The towers are silhouetted against a bright, hazy sky, likely during sunrise or sunset, with a warm orange and yellow glow. The power lines are visible as a dense network of thin lines crisscrossing the sky. The overall scene is industrial and atmospheric.

**De leverancier streeft ernaar zijn BRP  
portfolio in Evenwicht te houden**

# Vraag &

## Belgium average monthly power load<sup>1</sup>

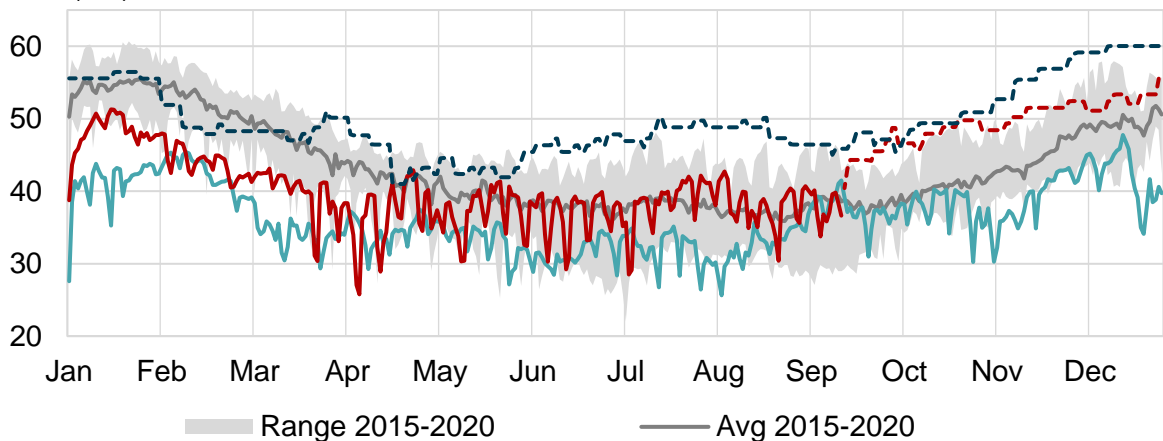
(GW)



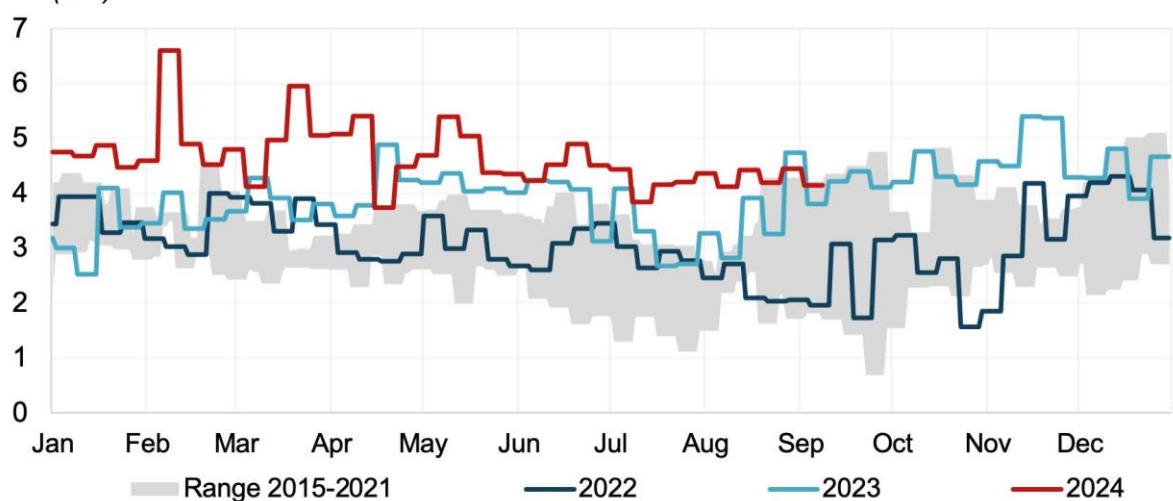
	8M-19	8M-23		8M-24		
Market - bidding zone	TWh	TWh	Δ 8M-19	TWh	Δ 8M-19	Δ 8M-23
Germany - Luxembourg	333.5	304.7	-8.6%	310.4	-6.9%	1.84%
France	310.0	281.6	-9.2%	281.5	-9.2%	-0.01%
Italy	198.8	184.6	-7.2%	187.4	-5.8%	1.55%
Great-Britain	174.3	158.2	-9.2%	161.7	-7.2%	2.23%
Spain	168.1	153.8	-8.5%	155.8	-7.4%	1.30%
Poland	112.1	109.0	-2.7%	109.5	-2.2%	0.49%
Norway	86.2	85.8	-0.5%	89.5	3.9%	4.38%
Sweden	89.3	83.4	-6.6%	86.9	-2.7%	4.11%
Netherlands	62.3	-	-	-	-	-
Belgium	56.3	52.0	-7.7%	53.6	-4.9%	3.04%
Finland	55.3	50.5	-8.7%	54.3	-1.9%	7.47%
Czech-Republic	43.9	40.6	-7.5%	40.0	-9.0%	-1.55%
Switzerland	42.0	41.1	-2.2%	39.6	-5.6%	-3.47%
Austria	41.8	38.3	-8.2%	38.4	-8.0%	0.18%
Romania	40.1	35.5	-11.5%	35.8	-10.8%	0.90%

# & Aanbod

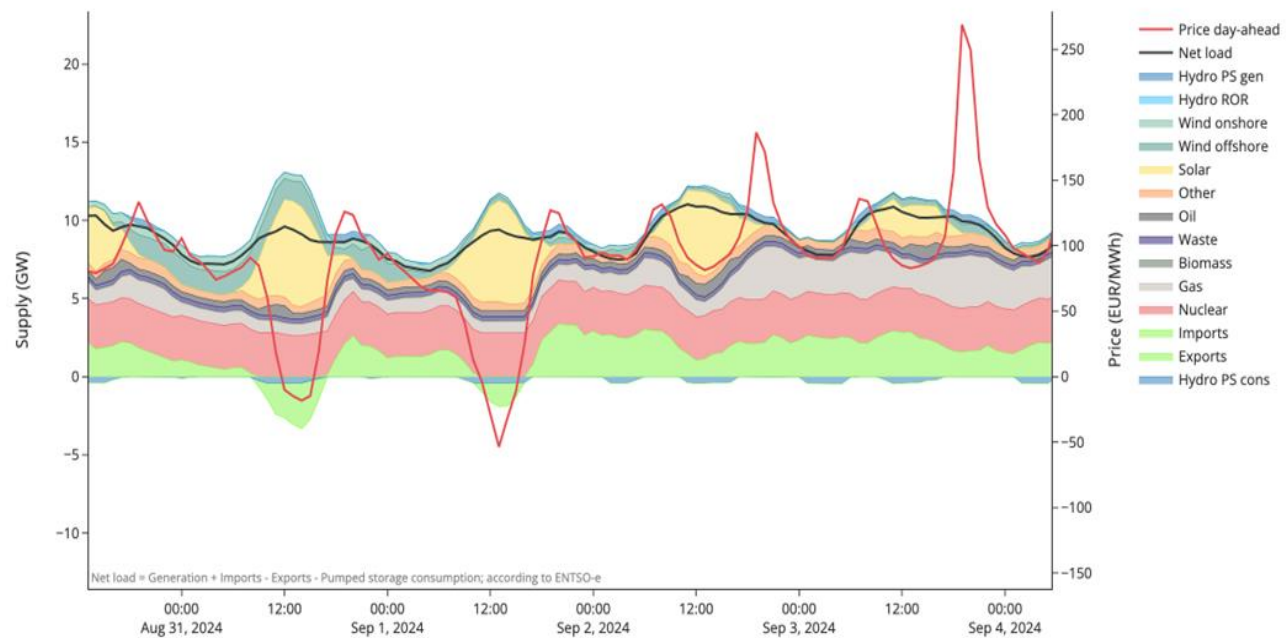
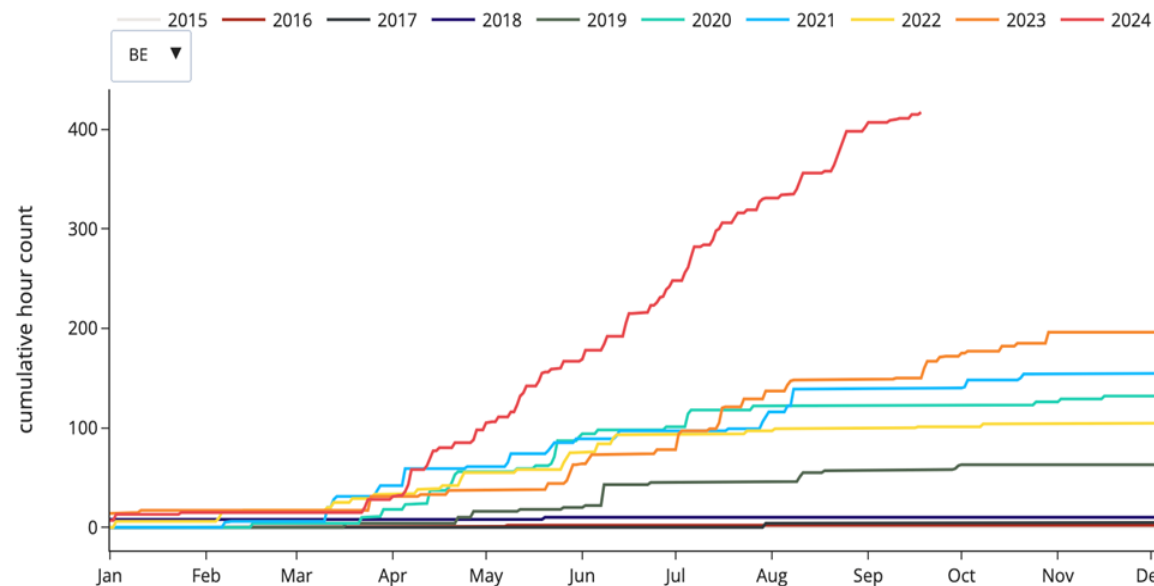
## FR nuclear generation (GW)



## Belgium max weekly imports level (GW)



## Yearly cumulative count of negative hours in day-ahead market per country

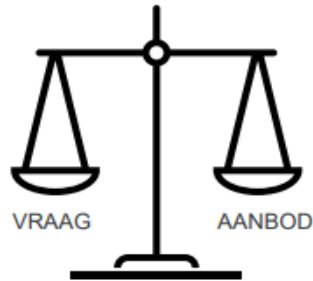
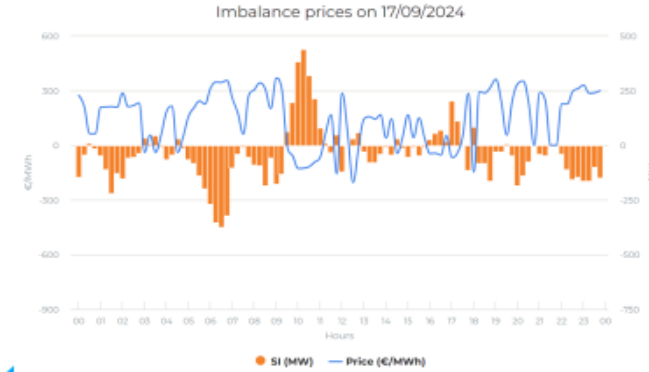
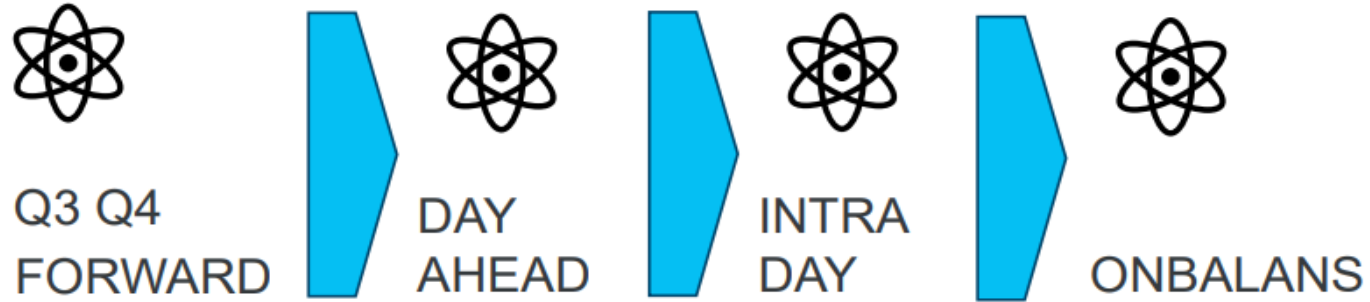


# Een geïnformeerde man/vrouw is er twee waard !





# Hoe bewaart een BRP het evenwicht?

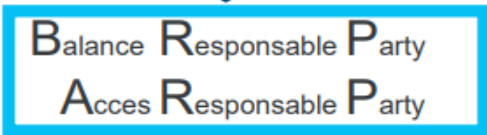


Elia net - 50HZ



- 30sec – **FCR** (Frequency Containment Reserve)
- 7,5min – **aFRR** (automatic Frequency Restoration Reserve)
- 15min – **mFRR** (automatic Frequency Restoration Reserve)

Leverancier



Agregator/Balance Service Provider





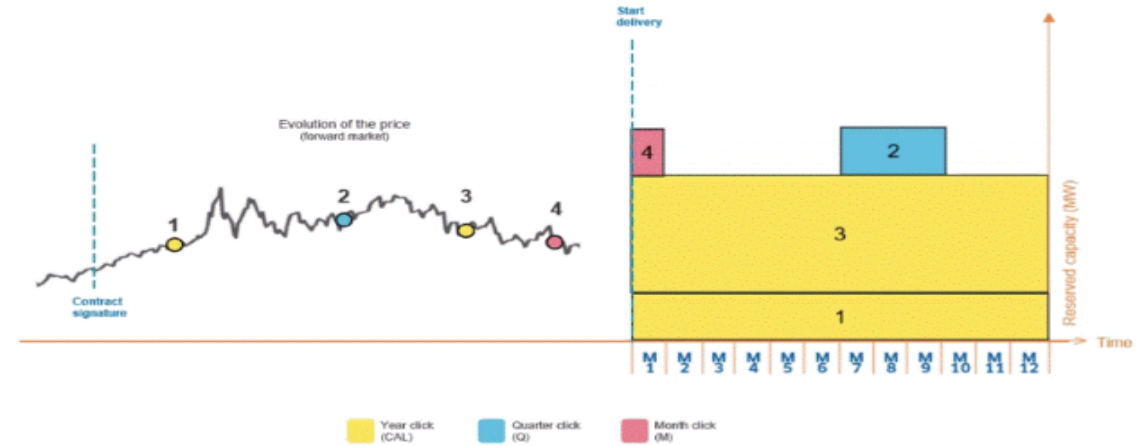
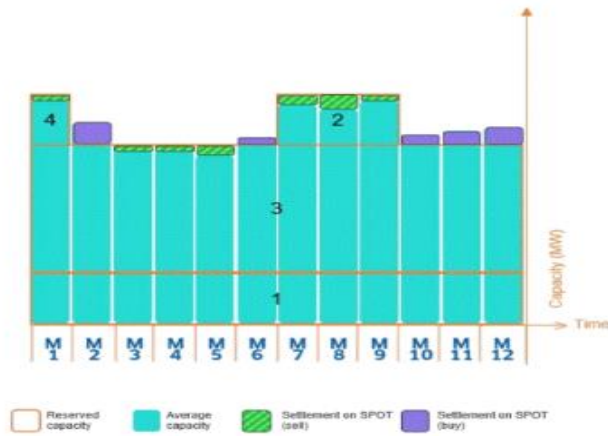
De leverancier geeft toegang tot de  
Energemarkten en biedt aangepaste  
Prijsformules

# Een energiecontract aangepast aan de opportuniteiten van de energiemarkten!

## Fase 1 – Capaciteit reserveren & uw profiel opbouwen (vóór de leveringsperiode)

Volg de evolutie op de energiemarkt van nabij op en houd uw verbruik bij. Bouw uw profiel op: u reserveert capaciteitsblokken (in MW) tegen een bepaalde prijs op de forwardmarkt – op basis van uw voorspelde verbruik - voor het hele jaar, per kwartaal of per maand.

Beheer uw energie wanneer u wilt dankzij een gespecialiseerde tool in uw Customer Area.



## Fase 2 – Automatische verrekening & profiel verfijnen (tijdens de leveringsperiode)

Aan het eind van elke maand vergelijken we de gereserveerde capaciteit met de gemiddelde capaciteit van die maand, op basis van uw werkelijke verbruik.

Eventuele overschotten of tekorten worden elke maand automatisch verrekend op de spotmarkt. De verrekening voor uurcontracten is gebaseerd op het gewogen gemiddelde (uurprijs x uurvolume) van elke maand.

Indien nodig kan de gereserveerde capaciteit nog worden aangepast voor het volgende kwartaal of de volgende maanden.

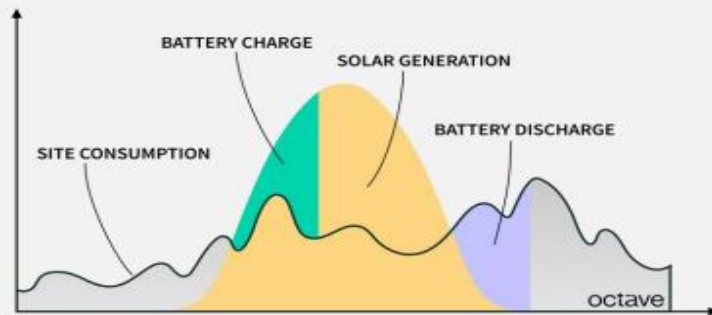


**De leverancier heeft behoefte aan  
Flexibiliteit en ontwikkelt hier  
nieuwe verdienmodellen voor**

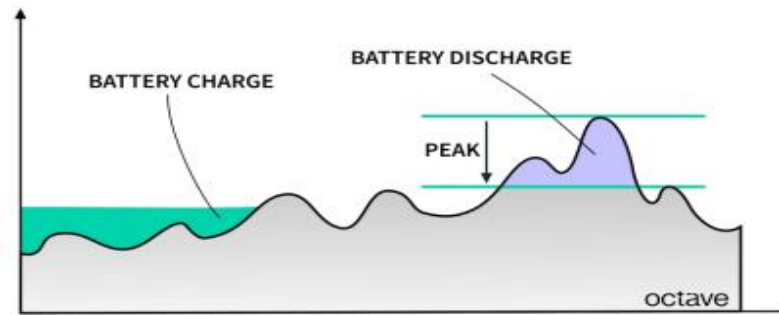
# Hoe Flexibiliteit van een batterij valorizeren (Behind The Meter)?

## The Optimal Control Service

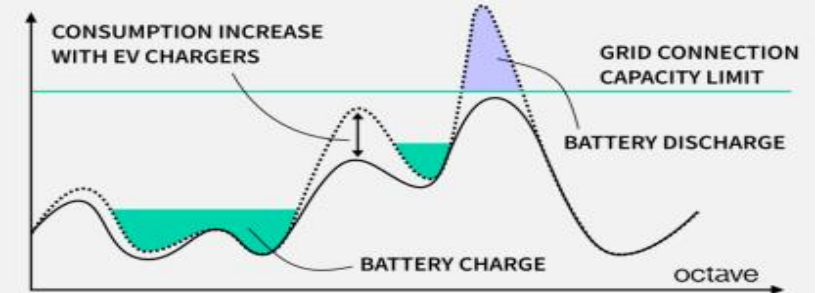
### Auto-Consumption



### Peak Shaving

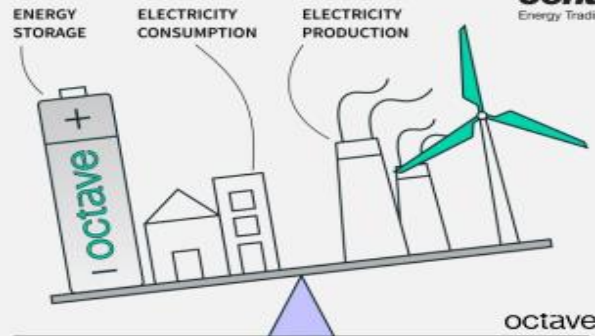


### EV Load Balancing

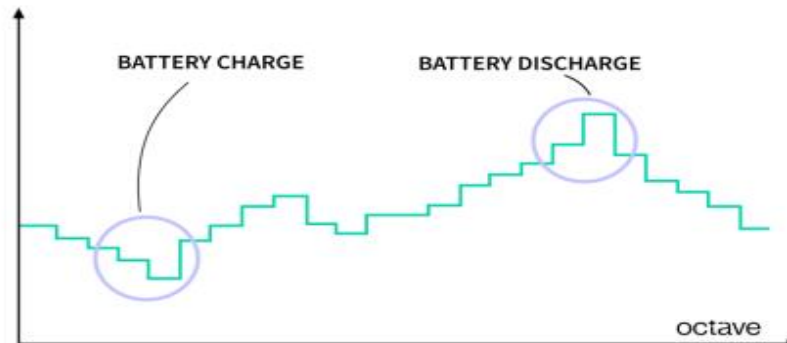


### Grid Services

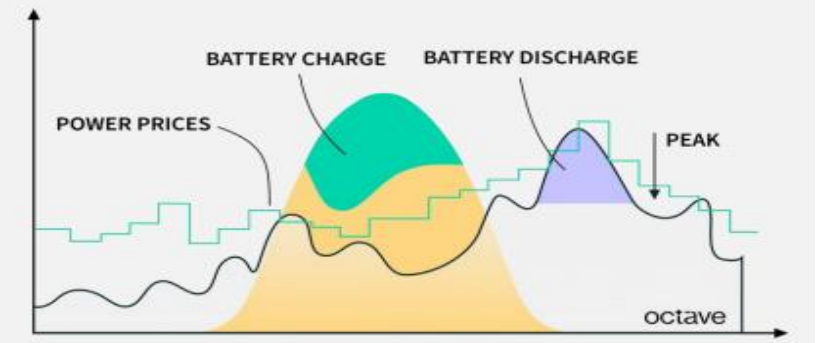
partnering with  
**centrica**  
Energy Trading



### Market Arbitrage



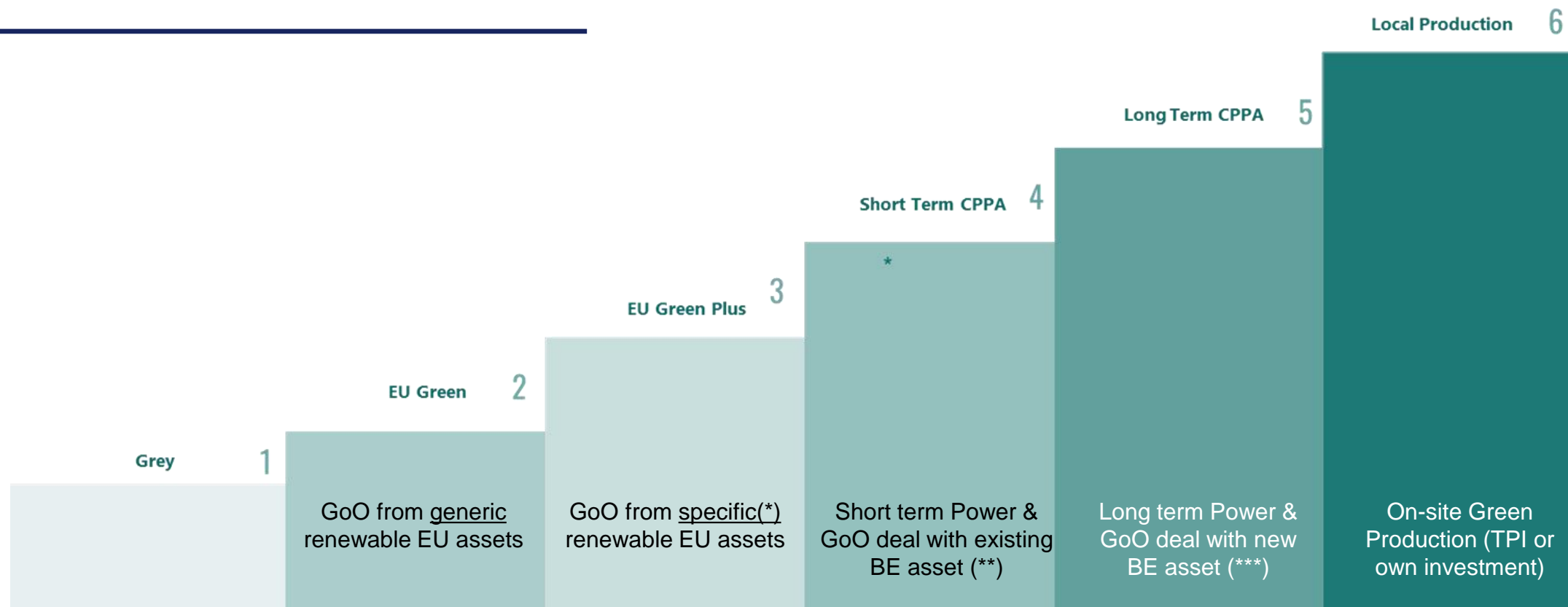
### Value Stacking





**De leverancier produceert en levert  
Hernieuwbare Energie**

# Hoe Groen is Groen?



- ❑ (\*) : RE100 Compliant, only EU Solar, only EU Wind,... (but extra cost!)
- ❑ (\*\*) : Bestaande assets RE100 compliant : 80-90 €/MWh
- ❑ (\*\*\*) : Nieuwe assets : 100-110 €/MWh

A diverse group of business professionals in an office setting, collaborating around a table with laptops and documents. The scene is brightly lit, suggesting a modern, open-plan office environment. The text is overlaid in white, bold, sans-serif font across the center of the image.

**De leverancier helpt de klant in zijn decarbonisatie traject met aangepaste tools en asset based oplossingen**



# Hoe laadpalen intelligent beheren : SMATCH - Laborelec

Optimized design →  
significant cost reductions



## Reduce infrastructure costs

Distributing the power available among chargers without reinforcing the electrical set-up (cables, protections)



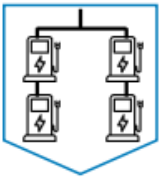
## Allow Phase Balancing

Sharing the power equally between your phases, avoiding mismatches



## Avoid new capacity allocation

There's no need to request the DSO to raise the power for your grid connection



**Build a future proof solution or exploit the existing installations** Increasing the number of chargers without further electrical works



## Improve the customer experience

Optimizing the charge according to the customer needs (charging speed, energy consumption, price of energy...)



## Manage charging priorities

According to customers specific needs (service vehicles vs private cars; visitors vs employees, PHEV vs PEV)



## Maximize the usage of local production

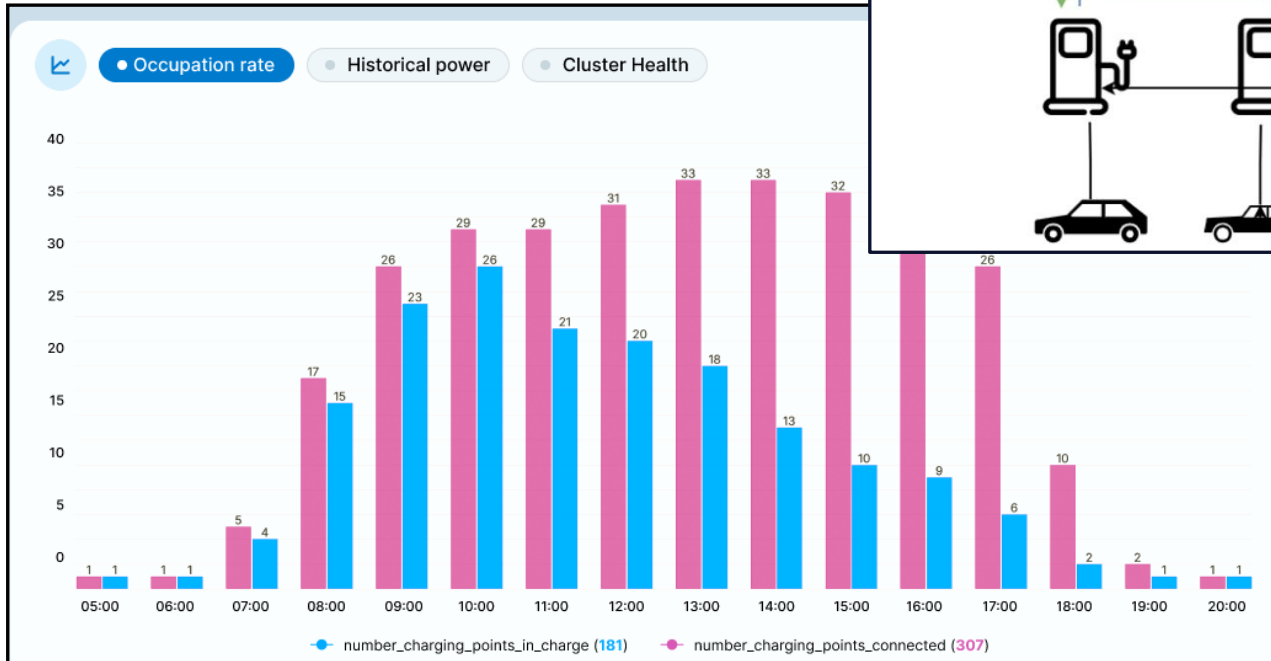
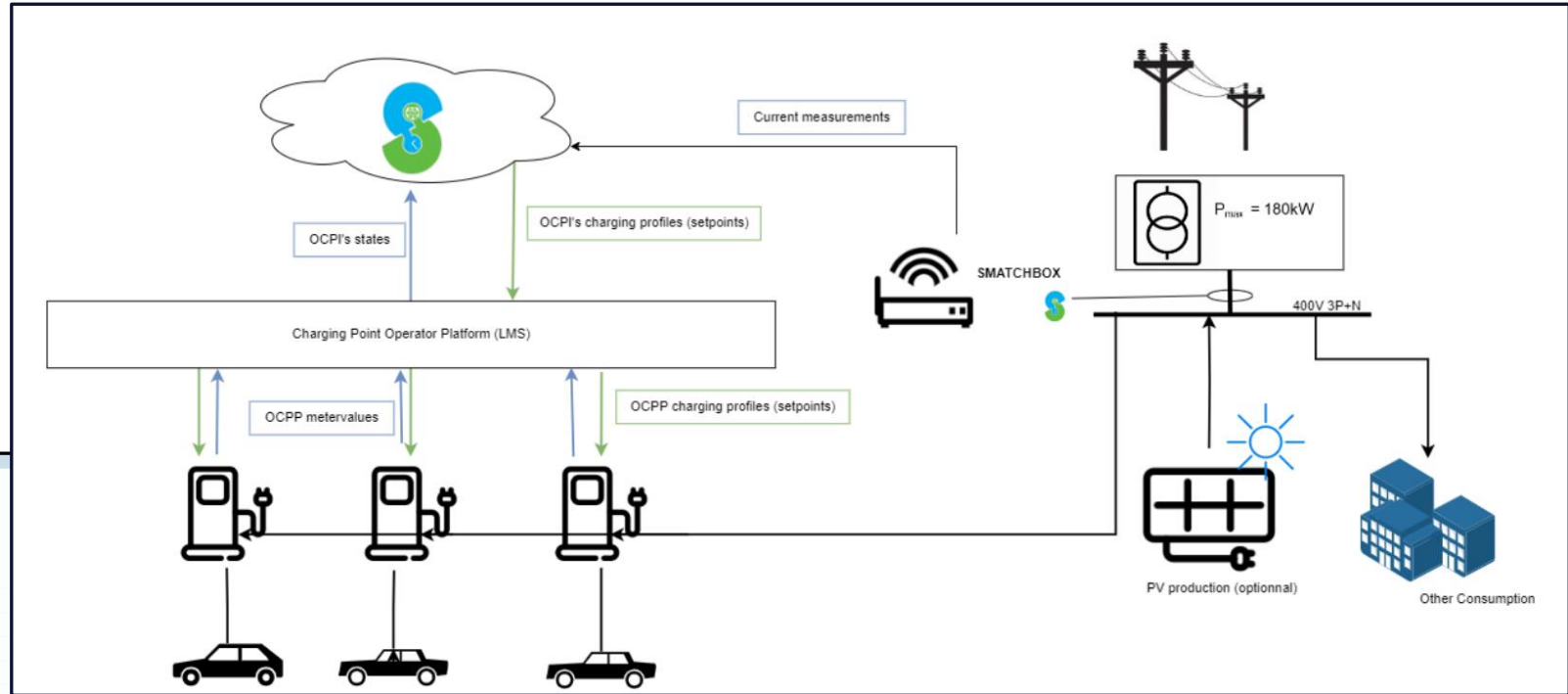
Use it to preferentially charge your EVs



## Participate into new markets

Grid balancing services and energy savings will bring further benefits to the customer

# Hoe laadpalen intelligent beheren : SMATCH - Laborelec



# #ENERGIZE

## 2030

# 1

# 2

*‘In een koolstofvrije wereld zal de energieleverancier niet langer uitsluitend energiedistributeur zijn; de leverancier wordt een geïntegreerde dienstverlener, energiemanager en facilitator van decarbonisatie.*

*De uitdaging om aan de energievraag te voldoen en tegelijkertijd de stabiliteit van het net te behouden, de koolstofuitstoot te verminderen en te investeren in nieuwe groene technologieën, vereist een verschuiving naar meer innovatieve, flexibele en duurzame bedrijfsmodellen’*

